



ONDERNEMERS- LOUNGE

HET STOFFENHUIS

"Je krijgt je geluk alleen maar door er zelf voor te werken. Hier in de winkel maken wij dagelijks ons eigen geluk ... letterlijk handgemaakt dus!" zegt Sincha breed lachend als introductie. Ondertussen ruimt ze de overblijfselen van een naaiworkshop op en pakt ze in voor de beurs die komend weekend op de agenda staat.

Adres:

Gerdingerstraat 17

Zaakvoerder:

Sincha Vandistel

Levensmotto:

Happiness is
Handmade

Passie:

Mijn eigen ding doen

Klets!: Proficiat met het 5-jarig bestaan van Het Stoffenhuis. Weet je nog hoe het begon?

Ik had altijd al het idee dat ik een eigen winkeltje wou. Wat er dan in de rekken moest liggen, maakte minder uit, zolang het maar mijn eigen ding was. Zo'n 5 jaar geleden was ik thuis voor de kindjes. Ik begon in die periode te naaien, maar mooie stoffen vinden, was niet eenvoudig. Vrij impulsief besliste ik om zelf een aanbod uit te werken.

Klets!: Hoe pakte je dat aan?

Ik had nog niet veel stof -laat staan een groothandel- van dichtbij gezien en plots stond ik met mijn mama in Parijs te doen 'alsof

we er iets van kenden'. Daarna ging het hard. Het openingsweekend was een bommetje. Om 13.30 u gingen de deuren open. Mijn ouders stonden vanuit een kamertje te kijken. Ze konden pas na sluiting naar me toe komen, omdat het over de koppen lopen was. Ik denk dat mijn papa tot dat moment gedacht heeft dat hij zijn startbudget nooit meer terug zou zien, maar het verliep schitterend: stoffen die uit de rekken genomen werden, geraakten niet opnieuw op hun plaats, omdat klanten de rol bleven vasthouden, totdat ze aan de beurt waren.

Klets!: Een gat in de markt: goed gespot dus!

Een half jaar lang zat ik in een sneltrein, maar daarna begon de online markt terrein te winnen. Iedereen die wilde, bij wijze van spreken, opende een stoffenwebshop vanuit zijn garage. Even snel verdwenen ze ook weer, dus dat voelde ik opnieuw door hun 'uitverkoop' met mega kortingen. Ik had geluk dat ik vanaf dag 1 op trouwe klanten kon rekenen, die me zelfs met tips en tricks hielpen.

Klets!: Wat wil je nog bereiken?

De uitdaging waar ik elke dag voor sta, is om klanten bewust te maken van wat het betekent om als kleine zelfstandige een collectie zelf aan te kopen en

kwaliteit te leveren. Mensen klagen soms over de leegstand in ons centrum, maar ze zakken wel zelf naar grotere steden af om de ketens af te schuimen. Ik hou van de exclusiviteit die wij hier in vele Breese winkeltjes aanbieden. Ik stimuleer graag de waardering voor het lokale winkelen, met een gezellig koffietje erbij. 90% van mijn klanten komt van buiten Bree, dat zou ik best wel eens anders willen zien.

Klets!: We wensen je heel veel succes met deze mooie ambitie!

Ondertussen leef ik mijn droom, want ik doe echt mijn eigen ding. Je zal hier niets vinden dat "in" is als ik het zelf niet mooi vind.